

🕒 Ore 10.00 - 17.00

© ○○○

Padova, 22 Marzo 2019

IL CONTRATTO INTERNAZIONALE

ICC ITALIA
INTERNATIONAL
CHAMBER OF COMMERCE
The world business organization

Con la collaborazione di



Il Corso intensivo “Il Contratto Internazionale”, nell’ambito dell’*Executive Course* ICC Italia in Contrattualistica Internazionale, mira a offrire agli operatori di mercato una panoramica sugli elementi essenziali di un contratto internazionale, soffermandosi sulle possibili criticità che possono emergere durante le fasi di realizzazione del contratto stesso: negoziazione, clausole tipiche, legge applicabile e foro competente, arbitrato commerciale internazionale.

Destinatari

Operatori del commercio internazionale, Aziende che operano con l’estero, Avvocati, professionisti, consulenti e funzionari pubblici e privati

Docenti

Fabio Bortolotti
Antonio Coaccioli
Maria Beatrice Deli

Quota di partecipazione

€ 375 + IVA Associati ICC Italia
e iscritti alle CCIAA del Veneto
€ 450 + IVA Quota standard

Crediti formativi

Sono stati assegnati **3 CF** per gli Avvocati dall’Ordine degli Avvocati di Padova

Dove

Centro Conferenze alla “Stanga”
Piazza Zanellato, 21 - Padova

IL CONTRATTO INTERNAZIONALE

Venerdì, 22 marzo 2019 ore 10.00 - 17.00

Programma

IL CONTRATTO INTERNAZIONALE IN GENERALE

Il contratto in generale

Autonomia delle parti e legge

Norme derogabili e norme cogenti

I passaggi preliminari alla negoziazione del contratto internazionale

Informazione di base sulla contrattualistica internazionale

Conoscenza del quadro legale in cui il contratto dovrà inserirsi

Individuazione dei punti da regolare: uso dei modelli di contratto

Individuazione delle soluzioni ottimali e dei margini di trattativa

La fase del negoziato

Necessità di partire con una proposta contrattuale

Ruolo del legale italiano e dei legali stranieri

La stipulazione del contratto internazionale

Conclusione tra presenti o mediante scambio di corrispondenza

Conclusione mediante condizioni generali

Il problema dell'efficacia delle clausole "vessatorie" (doppia firma)

Caratteristiche del contratto internazionale

Contratto scritto o verbale

Lettere d'intenti, gentlemen's agreements e pattuizioni similari

Caratteristiche generali: completezza, chiarezza, organicità

Il problema della lingua

Alcune clausole tipiche dei contratti internazionali in generale

Intestazione e nomi delle parti

Premessa o preambolo (*whereas clauses*)

Clausole di entrata in vigore

Clausole di riservatezza: ICC Model Confidentiality Clause

Clausole finali: modifiche, precedenti accordi, clausole nulle

Clausole di Forza Maggiore e Hardship

La ICC force majeure and hardship clause 2003

La nuova clausola ICC 2019

LA LEGGE APPLICABILE AL CONTRATTO

Il diritto internazionale privato

Assenza di norme sovranazionali sui contratti internazionali

Le norme sui "conflitti di legge"

La Convenzione di Roma del 1980 e il regolamento Roma I

La scelta della legge applicabile al contratto

Il principio di autonomia

La scelta della legge italiana

Scelta della legge del paese della controparte

Scelta della legge di un paese terzo

La scelta di norme transnazionali

La teoria della *lex mercatoria*

Lo studio ICC sulla scelta di principi transnazionali come legge applicabile

I Principi Unidroit

La redazione della clausola di scelta della legge applicabile

Casi in cui la scelta della legge applicabile è inefficace nel paese della controparte

Norme inderogabili e "ordine pubblico internazionale"

Norme di "applicazione necessaria" (*overriding mandatory rules*)

Esame dei possibili rimedi

Docenti

Fabio Bortolotti

Partner Fondatore BBM, Studi Legali Associati Buffa, Bortolotti e Mathis; Arbitro internazionale; Presidente Commissione CLP ICC Italia

Antonio Coaccioli

Studio Legale Coaccioli; Professore a contratto Università Politecnica delle Marche - Dipartimento di Economia - Sede di Ancona

Maria Beatrice Deli

Professore di Diritto internazionale Università del Molise e di International Arbitration Roma Tre; Segretario Generale ICC Italia e AIA; Arbitro internazionale

Pubblicazioni incluse

Clausola di forza maggiore e hardship ICC 2003

ICC Model Confidentiality Agreement

IL CONTRATTO INTERNAZIONALE

Venerdì, 22 marzo 2019 ore 10.00 - 17.00

LA SCELTA DEL FORO COMPETENTE

La competenza giurisdizionale internazionale

Mancanza di coordinamento a livello internazionale
Convenzioni bilaterali sul riconoscimento delle sentenze
Il regolamento europeo 1215/2012

Criteri di scelta del foro

Sede dell'esportatore o della controparte
Sede dell'attore o del convenuto
Foro "neutrale"

Redazione delle clausole di deroga del foro

Efficacia della scelta del foro nel regolamento 1215/2012
Il requisito della forma scritta
Le clausole cd. asimmetriche
Litispendenza e clausole di deroga del foro (la norma anti-torpedo)

L'ARBITRATO COMMERCIALE INTERNAZIONALE

L'arbitrato internazionale in generale

Analisi di vantaggi e svantaggi della soluzione arbitrale
Materie in cui il ricorso all'arbitrato è meno opportuno
Arbitrato e mediazione: il regolamento di mediazione ICC

Convenzioni internazionali in materia arbitrale

Convenzione di New York del 1958
Convenzione di Ginevra del 1961
Paesi aderenti alle varie convenzioni

I modi di organizzare la procedura arbitrale

Arbitrato ad hoc
Arbitrato istituzionale (ad es. ICC, Stoccolma, Vienna, AIA, CAM, AAA, LCIA, CIETAC, SIAK, HKIAC)
Arbitrato semi-istituzionale (es. regolamento UNCITRAL)

La redazione della clausola compromissoria

Scelta del tipo di arbitrato (rituale/irrituale, secondo equità)
Scelta della sede dell'arbitrato
Il requisito della forma scritta

L'arbitrato della Camera di Commercio Internazionale (ICC)

Il regolamento ICC del 2017 e la procedura arbitrale
La procedura accelerata
I costi dell'arbitrato ICC
La redazione della clausola arbitrale

Il riconoscimento dei lodi arbitrali

Casi in cui il riconoscimento può essere rifiutato
Annullamento e sospensione del lodo

Documentazione

Estratti da "Bortolotti, Il contratto internazionale, Padova 2012" su legge applicabile, risoluzione controversie e arbitrato internazionale.

Estratti da "Coaccioli, Manuale di Diritto internazionale Privato - Volume Primo"

Regolamento CE n. 593/2008 del 17 giugno 2008 (Roma I) sulla legge applicabile alle obbligazioni contrattuali.

Principi Unidroit sui contratti commerciali internazionali 2016.

Documento ICC su "Developing neutral legal standards for international contracts".

Regolamento CE n. 1215/2012 del 12 dicembre 2012 sulla competenza giurisdizionale, il riconoscimento e l'esecuzione delle decisioni in materia civile e commerciale.

Convenzione di New York del 1958 ed elenco dei paesi firmatari.

Regolamento di arbitrato e regolamento di mediazione ICC, 2017

Info

Per maggiori informazioni contattare:

ICC Italia
Tel. +39 0642034320
email: icc@iccitalia.org

REGISTRATI